

# LEADER IN AKTION Arbeitsblatt

Die "Leader in Action"-Formel ist eine Methode, mit der während eines Provisionsmonats jede Woche spezifische geschäftsfördernde Aktivitäten und Resultate gemessen werden.

**Verwenden Sie dieses Arbeitsblatt, um Ihre Punkte und Fortschritte zu notieren!**

Monat

	Ende der Woche	1PET Persönliche Einschreibung Punkte	2PET Einschreibung Punkte	Persönlich Eingeschriebener: Rang Aufstieg Punkte	Aktive Woche Punkte	
1						
2						
3						
4						
5						
						<b>Punkte gesamt:</b>
						<input type="text"/>

(Maximal 20)

*i* Die monatliche Gesamtpunktzahl wird durch Addieren der oben genannten Kategorien berechnet

Kategorie	Unterkategorie	Punkt-Wert
Einschreibungen (Kategorie 1&2)	1PET Persönliche Einschreibungen	<b>1</b>
	2PET Einschreibungen (bis zu 20 Punkte pro Monat)	<b>2</b>
Persönlich Eingeschriebene mit Rang-Aufstieg	Consultant, Silver Circle Consultant	<b>2</b>
	Manager, Crystal Manager, Silver Circle Manager	<b>6</b>
	Director, Crystal Director, Silver Circle Director	<b>8</b>
	Executive, Crystal Executive, Golden oder Platinum Circle, Star Executive	<b>10</b>
Aktive Wochen	Manager	<b>1</b>
	Director	<b>2</b>
	Executive	<b>4</b>

*i* Benutzen Sie die obige Tabelle, um wöchentlich Ihre Punkte einzutragen.

# ARBEITS Blatt

## Ihre Aktivität

Einschreibungen (100+ BV)

Datum	Name des neuen Mitglieds	Punkte (1 Punkt)

Punkte für Einschreibungen:

## Team-Aktivität

2PET Einschreibungen (bis zu 20 Punkte pro Monat)

Datum	1PET Anwerber	Einschreibungen	Punkte (X2 Punkte)

2PET Punkte für Einschreibungen:

Persönlich Eingeschriebene Rang-Aufstiege (PERA)

Datum	Name des persönlich Eingeschriebenen	Art des Aufstiegs	Punkte

PERA Punkte: